

V&V: Abre tu VOZ, cierra tus VENTAS.

Comunicación efectiva para equipos de ventas.

La voz y las habilidades comunicativas como herramientas de alto rendimiento.

Objetivos:

- Mejorar la **comunicación interna** para optimizar procesos y reducir conflictos.
- Fomentar el trabajo en **equipo** y la coordinación entre miembros del área de ventas.
- Desarrollar **habilidades vocales**: proyección, claridad, pausas, intención y presencia.
- Transferir estas competencias a la **comunicación con clientes** y situaciones comerciales reales.

Duración:

8 horas.

Asistentes: máximo 10 asistentes. (Si se sumaran participantes se cobrará un plus de 200€ por participante. Con un máximo de 12 participantes para mantener la calidad y personalización del taller).

Modalidad presencial:

En Madrid con posibilidad de desplazamiento.



Lugar:

Sala de teatro en el centro de Madrid.

Precio:

*2.667€ + IVA

Incluye: Reunión inicial diagnóstica, material para el taller y alquiler de la sala.

**El precio podrá variar de acuerdo al número de participantes y el lugar en que se imparte el taller. En caso de ser fuera de la comunidad de Madrid, la manutención y desplazamientos correrán por cuenta del cliente.*

Contacto:

www.javieraguillen.com / linkedin.com/in/jguillenvoz

@jguillen.avivavoz / javieraguillen.voz@gmail.com